

9. Verslo planavimas Lietuvoje

Perskaitykite verslo specialistų patarimus, kaip pradėti savo verslą ir ką po ko atlikti pradėjus. (Parengta pagal įvairių interneto svetainių patarimus.)

VERSLO LIETUVOJE PLANAVIMAS

Žingsnis po žingsnio

Pirmasis žingsnis: ar jūs žinote, kas esate?

Tikslus verslo idėjos formulavimas.

Antrasis žingsnis: greitas reikalų tvarkymas.

Aplinkos analizė. Rinkos tendencijos, galimi konkurentai.

Trečiasis žingsnis: netinginiauk.

Pradinio kapitalo suformavimas. paramos ieškojimas.

Ketvirtasis žingsnis: organizuotumo svarba.

Prognozavimas. Operatyvinis planas bei strateginis (detalus) vystymo planas. prognozuojamos įmonės pajamos ir sąnaudos.

Penktasis žingsnis: valdyk emocijas.

Partnerių paieška ir pasitikėjimas jais. Ar naudinga turėti partnerį jūsų atveju.

Šeštasis žingsnis: išmok pasakyti „ne“.

Įmonės steigimas ir kiti juridiniai veiksmai. Įmonės rūšies pasirinkimas. Įmonės registracija mokesčių inspekcijoje ir Sodroje.

Septintasis žingsnis: būk sąžiningas.

Finansinių išteklių pritraukimas. Papildomo finansavimo paieška.

Aštuntasis žingsnis: venk nežabotos plėtros.

Būtinų leidimų ir licencijų gavimas (tų, kuriuos numato Lietuvos įstatymai).

Devintasis žingsnis: nebijok prašyti.

Ryšių su tiekėjais ir pirkėjais užmezgimas. išsiaiškinti, kam skirtas jūsų produktas ir ieškoti galimų tiekėjų.

Dešimtasis žingsnis: valdyk finansus.

Darbo efektyvumo ir kokybės užtikrinimas. Aiškios organizacinės įmonės struktūros suformavimas. Pareiginės instrukcijos, darbo reglamentai.

Vienuoliktasis žingsnis: suvok rizikos esmę.

Darbuotojų paieška, priėmimas, apmokymas. Sprendimas, kokių specialistų jūsų įmonei reikia. Priėmimo į darbą procedūros. Darbų sauga.

Dvyliktasis žingsnis: nenuleisk rankų.

Pagrindinių priemonių paruošimas. Patalpos, įrengimai, transporto priemonės, sandėliavimo, biuro, kanceliarinė, programinė įranga.

Tryliktasis žingsnis: Draudimas. Įvertinti, kur patirsite didžiausią riziką ir pagal tai planuoti draudimą.

Keturioliktasis žingsnis.

Produkto gamyba. Etapas, kai galima pradėti verslą.

Perskaitykite orientacinius klausimus.

Klausimai

1. Jei Lietuvoje pradėtumėte savo verslą, kokia idėja pirmiausia ateitų į galvą?
2. Kam būtų skirtas Jūsų produktas / paslauga?
3. Kodėl manote, kad Jūsų verslas būtų pelningas?
4. Kaip manote, ar jūsų verslui būtų palanki dabartinė rinkos situacija?
5. Manote, kad turėtumėte verslo konkurentų?
6. Kur ieškotumėte paramos pradiniam kapitalui formuoti?
7. Ar savo verslui ieškotumėte partnerių?
8. Ką turėtumėte atlikti norėdami užregistruoti savo įmonę?
(įmonės rūšies parinkimas, registracija Mokesčių inspekcijose ir Sodroje, būtinų leidimų ir licencijų gavimas)
9. Kas būtų Jūsų tiekėjai?
10. Kokia būtų Jūsų įmonės struktūra, kiek darbuotojų?
11. Kiek žmonių administruotų?
12. Kiek valandų per dieną dirbtų Jūsų įmonė?